

## 1. Envie de Maroc : Appui aux investisseurs et aux recruteurs

### Sommaire

1. Envie de Maroc : Appui aux investisseurs et aux recruteurs

2. Prestations de services temporaires en BELGIQUE

3. L'Assurance Prospection Coface

4. Pour aller plus loin...

5. Appels d'offres

6. Brèves

7. Journées Méditerranéennes de l'Industrie

8. Agenda

La Direction de l'Appui aux Investisseurs propose aux opérateurs économiques français et marocains un accompagnement personnalisé pour la réalisation de leurs projets d'investissement au Maroc.

L'appui peut être sous forme de :

- Réalisation des formalités administratives pour la création de société

- Prise de rendez-vous et accompagnement auprès des administrations marocaines (Douanes, Impôts, OFPPT, ANAPEC, Wilaya et Préfectures, CRI, CNSS, Tribunal de Commerce, Communes, Agence Urbaine, Ministères, Direction des Investissements.)

- Prise de rendez-vous et accompagnement auprès des organismes financiers (Banques, Caisses de garanties, Fonds...)

- Aide au recrutement : Présélection des candidats

- Mise en place d'un planning de rendez-vous.

- Etude de marché

- Aide à la recherche de terrains ou de bâtiments.

Cette aide à l'investissement fait partie des différents services

proposés par la CCI Française du Maroc à Casablanca.

Sont aussi à votre disposition, des études ciblées et des informations relatives au recrutement dans ce pays.

Pour votre information, vous trouverez ci-joint une extraction de la lettre sociale et ressources humaines de la CFCIM de Janvier 2008. Pour estimer les salaires en euros, sans précision comptable, multipliez par 0,135.(estimation [www.capital.fr](http://www.capital.fr) du 13/03/08).

Moyenne des salaires par poste (Dhs Nets) :

- Ouvrier spécialisé qualifié : 4 056 Dh

- Ouvriers Non Qualifié: 2 782 Dh

- Employé : 4 245 Dh  
Contremaître, agent de maîtrise : 6 394 Dh

- Cadre moyen en Logistique : 10 790 Dh

- Cadre moyen en Informatique : 11 324 Dh

- Cadre moyen en Commercial, marketing : 11 182 Dh

- Cadre moyen en Production : 11 957 Dh

- Cadre moyen en Comptabilité,

Finance : 8.748 Dh

- Cadre moyen Responsable RH : 12 676 Dh

- Cadre supérieur - Directeur Financier, comptable : 29 680 Dh

- Directeur Production : 27 855 Dh

- DRH, Formation : 32 440 Dh

- Directeur Achats, Logistique : 28 903 Dh

- Directeur Marketing, Commercial : 28 326 Dh

Pour recruter au Maroc, si la CFCIM est en mesure de répondre à la majorité de vos besoins d'entreprise, d'autres compétences sont aussi disponibles pour réaliser vos recrutements et ceci particulièrement en maintenance.

Dans ce domaine, il nous est aujourd'hui possible de préparer et diffuser des annonces, sélectionner des compétences marocaines ayant obtenu des diplômes en France ou acquis des expériences à l'étranger.

Ces compétences peuvent même être optimisées par des formations sur le territoire marocain dans les domaines la maintenance, de l'automatisme et informatique industrielle.

## 2. Déclaration Limosa pour les prestations de services temporaires en BELGIQUE

Depuis le 1er avril 2007, les travailleurs, indépendants et stagiaires étrangers doivent déclarer au préalable leurs activités en Belgique aux autorités, comme c'est déjà le cas dans d'autres États membres de l'Union européenne. Les autorités belges souhaitent ainsi créer de meilleures garanties pour la libre circulation des services et des travailleurs.

Cette obligation de déclaration Limosa offre quelques avantages administratifs non négligeables et simplifie considérablement les obligations administratives en Belgique, notamment en ce qui concerne l'établissement et le suivi

du règlement de travail, du registre du personnel, du compte individuel et du décompte de paie.

Après chaque déclaration effectuée par le biais du site [www.limosa.be](http://www.limosa.be), un accusé de réception Limosa-1 est immédiatement envoyé. Ce dernier doit être présenté au client ou au commanditaire belge qui est tenu de signaler sans délai aux autorités l'absence de ce document.

La déclaration Limosa est une étape importante vers une occupation légale en Belgique, en conformité avec les législations belges et européennes. Par ailleurs, elle permet aux employeurs, travailleurs ou indépendants de ne

pas perdre de vue d'autres obligations.

Vous trouverez des informations sur [www.limosa.be](http://www.limosa.be) ou en appelant Jean-Pierre Pruvot du CTE au 03 59 56 22 17.

### PREDIAGNOSTIC EVAL'EXPORT<sup>®</sup>

Évaluez en une demi-journée le potentiel de votre entreprise à se développer à l'international  
D'un coût total de 1 000 € TTC.

Elle est prise en charge à 90 % par le Conseil Régional et C.C.I.

International Nord-Pas-de-Calais. Coût pour l'entreprise : 100 € T.T.C.

Contact Mr Consil: 03 28 22 71 73

### 3. Assurance Prospection : Simplification et entreprises innovantes

Retrouvez également sur le site du ministère tous les éléments concernant la réforme de l'assurance crédit.

La Coface couvre les Pme contre le risque d'un échec commercial suite à une prospection sur un marché étranger. Ce produit hybride combine assurance et avance de trésorerie.

1400 entreprises seulement en ont bénéficié en 2007 pour un volume de garantie de 110M€.

#### Simplification de la procédure

1. Suppression des droits d'ouvertures de dossier
2. Allègement du processus d'instruction. Le calcul de la part étrangère ne sera plus requis pour les entreprises moyennes (moins de 75m€ de CA)
3. Mis en place d'un mécanisme simplifié de renouvellement de garantie. Pas de nouvelle demande

pour obtenir une prolongation du contrat.

#### Fidélisation des meilleurs utilisateurs

Une entreprise qui a déjà bénéficié de l'assurance prospection et remboursé au moins 80% des indemnités bénéficiera d'une amélioration de sa quotité garantie. Le but est d'inciter les PME dans une action de prospection internationale dans la durée.

#### Ouverture aux entreprises innovantes

Jusqu'à présent, seules les sociétés disposant de produits ou services prêts à être commercialisés ou déjà distribués. Or le besoin de financement des entreprises innovantes est présent dès la phase

amont de la recherche pour rencontrer des partenaires de recherche ou industriels.

1. Augmentation de la quotité garantie à 80 % notamment la Jeune entreprise Innovante ou celle qui a bénéficié d'une aide Oseo-Innovation dans les 5 dernières années.
2. Avance sur indemnités élargie à toutes les entreprises innovantes
3. Extension du champs de garantie à des entreprises innovantes dont le produit ou le service est toujours en phase de développement ;

Plus d'informations sur la réforme des soutiens financiers d'aide à l'exportation :

[http://www.minefe.gouv.fr/presse/dossiers\\_de\\_presse/coface080117/so\\_m\\_coface.php](http://www.minefe.gouv.fr/presse/dossiers_de_presse/coface080117/so_m_coface.php)

### 4. POUR ALLER PLUS LOIN...

#### Le secteur de l'architecture et de l'ingénierie du BTP en Algérie. Répertoire des entreprises françaises intéressées par l'offre français

Ce guide présente de manière synthétique les architectes, consultants et bureaux d'études en Algérie, le cadre général de leur activité et constitue un document de référence pour les consultants français intéressés par le marché algérien.

Ubifrance -2008 - 164 pages - 145.91 €

#### Les grands projets d'infrastructure en Tunisie - Répertoire des projets porteurs

Profitez des nombreuses opportunités d'investissement offertes aux entrepreneurs français par la Tunisie qui développe une politique très volontariste de grands projets.

Gestion et financement des projets d'infrastructures, état des lieux et grands projets

Ubifrance- 2008 - 141 pages - 145.91 €

#### Ouvrir un point de vente à Casablanca

Casablanca est le coeur de l'économie marocaine et regroupe l'essentiel de l'activité industrielle et marchande du pays. C'est la capitale économique du Maroc, mais elle développe aussi, et ce depuis peu, une vocation et une image de ville de tourisme d'affaires. Ce guide vous présente les secteurs les plus porteurs et décrit la marche à suivre.

Ubifrance 2007 - 152 pages - 63 €

Pour commander une étude ou un répertoire: [kvairo@cci-international.net](mailto:kvairo@cci-international.net)

### 5. PROJETS INTERNATIONAUX Mars 2008

Plus d'informations sur les appels d'offres suivants ? Contacter Jean - Pierre Conseil

1. Projet : **Construction d'un complexe logistique dans la région d'Odessa**

Ukraine - Société Financière Internationale (SFI)  
Coût : 131,6 MUSD

2. Projet : **Développement de l'aéroport de Tirana**

Albanie - BERD  
Coût : 52,90 MEUR

3. Projet : **Extension du port de Rotterdam, construction de terminaux de conteneurs**

Pays-Bas - BEI - Coût : 900 MEUR

4. Projet : **Gros investissements prévus dans le réseau ferroviaire Slovénie - Fonds propres**

Coût : 8,9 Mrds EUR

5. Projet : **Construction d'entrepôts et rénovation de bâtiments pour une entreprise de distribution**

Ukraine - SFI -  
Coût : 78 MUSD

6. Projet : **Assistance technique au développement institutionnel du secteur transport**

Mauritanie - Banque mondiale  
Coût : 4 millions de \$ US

7. Projet : **Adaptation et d'atténuation des risques de désastres**

Albanie - Banque Mondiale  
Coût : 6,16 MUSD

8. Projet : **Gestion de l'environnement marin et côtier**

Tanzanie - Banque Mondiale  
Coût : 50 millions USD

9. Projet : **Construction et élargissement d'écluses au port maritime de Bremerhaven**

Allemagne - BEI  
Coût : 232 MEUR

### 6. BREVES

#### Tunisie : Energies renouvelables

Après avoir connu un solde énergétique excédentaire pendant deux décennies, la Tunisie est devenue déficitaire au début des années 2000. L'Etat s'est engagé dans une politique volontariste qui comprend l'utilisation rationnelle de l'énergie, la substitution énergétique et la promotion des énergies renouvelables. Cette politique place le pays parmi les précurseurs de la rive Sud de la Méditerranée en matière de maîtrise de l'énergie et d'énergies renouvelables.

#### Cameroun : succès français

La société nationale des hydrocarbures SNH et la société Perenco ont signé un contrat de vente de gaz en vue de l'alimentation de la future centrale thermique à gaz de Kribi.

Le contrat a été conclu pour une période de 20 ans pour une capacité initiale de la centrale de 150 MW qui pourra être augmentée en cas de nécessité. La société Perenco est active dans le domaine de la recherche et de la production du pétrole au Cameroun.

#### Offshoring: Réadapter l'offre Maroc

Près de deux ans après, c'est une sorte de bilan d'étape pour redéfinir les modalités des mesures incitatives octroyées aux entreprises exerçant dans les activités liées à l'offshoring, devrait ainsi rediscuter du programme et du dispositif d'aide à la formation, du contrat d'insertion, de l'exonération de l'IS, des différents avantages liés à l'IR, de la mise à disposition d'infrastructures et services dits World Class et de la mise en place du guichet unique.

### 7. PARTICIPEZ AUX JOURNÉES MÉDITERRANÉENNES DE L'INDUSTRIE 2008

Contactez Mr  
Consil au  
03 28 22 71 73  
ou par mail  
jeanpierre.co  
nsil@dunker  
que.cci.fr

#### Marseille - Juin 2008

Participez aux Journées Méditerranéennes de l'Industrie 2008, convention d'affaires et de partenariat (avec rendez-vous d'affaires programmés), dans le secteur de l'industrie.

Cette manifestation aura lieu les 17 et 18 juin 2008 à Marseille dans le hall 1 du Parc Chanot (conjointement avec le FIDEST - Salon industriel interrégional).

Cet évènement réunira des entreprises françaises (exposantes) et de nombreux donneurs d'ordres/partenaires qualifiés du Maghreb (Algérie, Maroc et Tunisie) avec de réels projets identifiés

Si vous souhaitez connaître la liste des donneurs qui ont répondu à l'appel ou pour toutes autres informations :

Contact : Estelle BRANDARIZ-DUFOSSE  
06 71 43 22 75 ou estelle@promotionindustries.fr

Retrouvez  
tout l'agenda  
sur le site  
[www.international-nordpasdecalais.fr/agenda](http://www.international-nordpasdecalais.fr/agenda)

#### Journées d'information

Avril 2008

« Le marché bulgare »

Journée d'information

Contact: Mme Plumet 03 59 56 22 38

Mai 2008

« Les opportunités d'affaires en Slovaquie et en Croatie »

Journée d'information

Contact: Mme Plumet 03 59 56 22 38

#### Formations à l'international

Le 4 Avril à Douai : «Passeport pour l'Export»

Contact : Mélanie FOUCART 03 59 56 22 25

Le 29 Avril à Béthune: Cafés de l'international

«Quelles aides à l'export en 2008»

Contact : Mélanie FOUCART 03 59 56 22 25

Le 24 Avril à Lille : «Les fondamentaux de l'anglais du commerce international»

Contact : Mélanie FOUCART 03 59 56 22 25

### 8. AGENDA

#### Foires et salons à l'étranger

2 au 12 avril 2008

Pavillon français "Label France" à l'occasion de la Foire internationale de Tripoli

Contact: Mr Christian Valery 01 45 35 48 48

Du 21 au 25 Avril 2008

Foire de Hanovre - Allemagne

Salon de la sous-traitance industrielle

Contact: Vincent Didry 03 59 56 22 23

Juin 2008

Mission Japon - Corée avec les CCE

Contact: Mme Bendler 03 59 56 22 06

Du 7 au 12 Juin 2008

Foire d'Alger

Contact : Valérie Autem 03 59 56 22 28

Du 22 au 25 Juin 2008 - Alger

Présentation du savoir-faire français en maintenance industrielle en Algérie (à l'exclusion des secteurs des hydrocarbures, gaz et pétrochimie)

Contact : Ubifrance Mme Zuber 1 40 73 37 98